

Ejercicio N° 3

Colchones Nacionales, CA es una empresa que vendió 970 unidades, en los meses de Noviembre y Diciembre del pasado año, donde el 70% fue en Caracas a un precio de 280\$ y el resto para Barquisimeto a un precio de 300\$.

En Cuanto a Gastos en Personal de Ventas:

En Caracas cuentan con 5 supervisores que ganan 780\$ mensuales y, 15 vendedores cuyo sueldo es la mitad del monto anterior.

En Barquisimeto cuentan con 2 supervisores que ganan un 20% menos que los de Caracas y, 8 vendedores cuyo sueldo es un 1/3 de sus respectivos supervisores de zona.

Ademas se negocio una bonificación bajo las siguientes condiciones:

En Caracas

120\$ mensuales para los supervisores y 100\$ para los vendedores, si las ventas de Noviembre superan los 115.000\$ y si los de diciembre superan los 160.000\$.

En Barquisimeto

100\$ mensuales para los supervisores y 70\$ para los vendedores, si las ventas de Noviembre superan los 70.000\$ y si los de diciembre superan los 40.000\$.

Nota: El Dpto de Marketing concluyo que las metas logradas en los meses en estudio fueron los siguientes:

Noviembre: Caracas 60%, Barquisimeto 90%
Diciembre: Caracas 90% Barquisimeto 50%

En Cuanto al Transporte:

Cuenta con una flota de vehículos cuyo consumo de combustible mensual se ha estimado de la siguiente manera:

Camiones	Cantidad Camiones	Recorrido Promedio Mensual por Vehículo	Frecuencia Promedio de Recarga Mensual
Grandes	2	320 Kms	4
Pequeños	3	225 Kms	7

Considere: 1.-Precio x litro de combustible 0.5\$ y 2.- Indice de Recarga

1.- Determine el Ingreso total por cada una de las zonas y ademas, el gasto en personal de ventas y de combustible, en función a los meses de noviembre y diciembre.

2.- Realice el resumen de la información